

Lieu de travail : Val d'Oise
Disponibilité : À partir de maintenant
Contrat : CDI

Business Partner Manager (h/f/d)

Depuis 2005, peoplefone développe et exploite en Suisse, en Allemagne, en Autriche, en France, en Pologne, en Slovaquie et en Lituanie des plateformes de téléphonie IP. Basé à Zurich, le groupe compte plus de 30 000 clients et 2 500 partenaires installateurs en Europe. Notre force : des solutions innovantes, développées en interne en Suisse, portées par un esprit entrepreneurial et familial!

VOTRE ROLE & MISSION

Chez peoplefone, nous approchons nos clients finaux principalement via un réseau d'intégrateurs et d'installateurs. Le rôle du Business Partner Manager est de développer, animer et renforcer ce réseau tout en soutenant nos partenaires dans l'acquisition et la fidélisation de clients PME.

Vos missions principales :

- Développer et animer un réseau de partenaires intégrateurs et installateurs
- Accélérer l'acquisition de clients PME en conseillant et accompagnant nos partenaires sur leurs projets Télécom, de l'étude à la mise en production
- Organiser et piloter des formations et événements partenaires
- Assurer une veille du marché et remonter les informations clés du terrain
- Participer activement à la stratégie commerciale de peoplefone
- Être force de proposition pour améliorer nos outils et processus internes

Nous recherchons un entrepreneur dynamique, orienté solutions, capable de faire grandir notre réseau et de renforcer notre position sur le marché grâce à son énergie et sa créativité.

VOTRE PROFIL

- Formation technique (Bac +3 à +5) avec un fort tempérament commercial, ou formation commerciale avec une solide appétence technique
- Première expérience réussie dans les services de télécommunication à valeur ajoutée (internet, réseaux, télécoms), idéalement en vente indirecte
- Bonne connaissance de la VoIP, du secteur de la distribution informatique ou télécom, et de l'écosystème des éditeurs
- Les termes 3CX, Alcatel Rainbow, Microsoft Teams, Trunk SIP, QoS, Firewall, CRM, ERP, entre autres, vous sont familiers
- Esprit d'entrepreneur, orienté résultats et performance
- Excellentes qualités relationnelles et rédactionnelles : écoute, diplomatie, adaptabilité
- La maîtrise de l'anglais et/ou de l'allemand constitue un atout

Avons-nous éveillé votre intérêt ? Nous nous réjouissons de recevoir votre lettre de motivation accompagnée d'un CV par e-mail à jobs@peoplefone.com.