

Lieu de travail: Val d'Oise  
Disponibilité : À partir de maintenant  
Contrat : CDI

## Technico-commercial(e) Vente Indirecte

Vous souhaitez travailler dans une entreprise leader dans le domaine de la télécommunication VoIP ? Vous voulez faire bouger les choses dans une entreprise informatique internationale en pleine croissance avec une hiérarchie plate ? Notre équipe engagée et un travail très varié vous attendent !

### VOTRE ROLE

Chez peoplefone, nous approchons principalement nos clients finaux entreprises de manière indirecte à travers notre réseau d'intégrateurs et d'installateurs. L'objectif du Technico-commercial(e) Vente Indirecte se concentre donc dans la recherche, le recrutement, la formation et l'accompagnement de partenaires intégrateurs.

Afin de dynamiser la puissance de notre réseau, nous sommes à la recherche d'un authentique entrepreneur qui boostera notre canal de vente avec de nouvelles initiatives telles que l'acquisition de clients finaux en étroite collaboration avec nos partenaires.

### VOTRE MISSION

- Développer et animer votre réseau de partenaires intégrateurs et installateurs.
- Accélérer l'acquisition de clients PME en conseillant et accompagnant l'ensemble de vos interlocuteurs sur leurs projets et leurs besoins en Télécom depuis l'étude à la mise en production.
- Organiser et piloter les formations et évènements adressés aux intégrateurs.
- Assurer une veille permanente du marché et remonter les informations émanant du terrain.
- Participer activement à la stratégie de peoplefone avec l'appui du siège en France.
- Vous êtes force de proposition dans l'amélioration des outils et des process.

### VOTRE PROFIL

- Formation technique niveau bac +3 à 5 avec un fort tempérament commercial ou formation commerciale avec une forte appétence technique.
- Vous avez une première expérience dans les services de télécommunication à valeur ajoutée (internet, réseaux, télécoms) idéalement en vente indirecte.
- Une expertise de la VoIP, du milieu de la distribution informatique ou télécom et de l'univers des éditeurs. 3CX, Alcatel Rainbow, TEAMS, TRUNK SIP, QoS, Firewall, CRM, ERP entre autres ne vous sont pas des termes inconnus.
- Force de conviction orientée résultats et non aux efforts.
- Tempérament d'entrepreneur
- Grandes qualités relationnelles (écoute, diplomatie, adaptabilité), et rédactionnelles
- La maîtrise de l'anglais et/ ou de l'allemand est un plus

Le groupe peoplefone propose aux entreprises et aux particuliers des solutions de téléphonie par Internet à des conditions très attractives. peoplefone a été fondé en 2005 et est aujourd'hui actif dans sept pays avec son siège principal à Zurich. peoplefone compte parmi les principaux fournisseurs de VoIP avec plus de 60'000 clients professionnels et privés et collabore avec plus de 2000 partenaires installateurs en Europe. Toute l'infrastructure informatique est développée en interne en Suisse, sur les deux sites de Zurich et Lausanne.

Avons-nous éveillé votre intérêt ? Nous nous réjouissons de recevoir votre lettre de motivation accompagnée d'un CV par e-mail à [jobs@peoplefone.com](mailto:jobs@peoplefone.com).