

Peoplefone Internet Telephonie GmbH  
Mariahilfer Strasse 32  
AT-1070 Wien  
[www.peoplefone.at](http://www.peoplefone.at)

**Die peoplefone Gruppe** ist ein führender Voice-over-IP (VoIP) Anbieter in Europa im Segment von kleinen und mittleren Unternehmen. Die Gruppe wurde in 2005 in Zürich gegründet und zählt heute 6 Tochtergesellschaften in der Schweiz, Deutschland, Österreich, Slowakei, Polen und Litauen. In 2016 wurde peoplefone als «Best European VoIP Provider» vom Englischen technologischen Magazin TMT gekrönt.

Für unsere Tochtergesellschaft in Wien suchen wir einen dynamischen und unternehmerisch denkenden

## Sales Manager ÖSTERREICH

### IHRE ROLLE

Unsere Verkaufsstrategie ist indirekt über unserem Netzwerk von Installationspartnern. Ihre Hauptfunktion ist somit die Suche, Ausbildung und Begleitung von Installationspartnern und anderen Integratoren. Sie definieren und gestalten die VoIP-Angebote und leiten den gesamten Verkaufszyklus von der Verkaufspräsentation, über die Offerten-Erstellung, die Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss.

### IHRE AUFGABEN

- Ausbau und Betreuung unseres Netzwerkes an Installationspartnern
- Verkauf von VoIP-Lösungen an Kleinen und Mittleren Unternehmungen
- Erstellung von massgeschneiderten Angeboten mit der Unterstützung des Hauptsitzes
- Organisation und Durchführung von Roadshows für Installationspartner und Resellers
- Bei Erfolg und Wachstum weiterer Aufbau und Führung eines Verkaufsteams

### IHR PROFIL

- Ausbildung als Verkaufsleiter mit technischem Flair
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick auf Management-Ebene
- Erfolgsorientierung, Leistungsbereitschaft und Abschlussstärke
- Starke Unternehmerpersönlichkeit
- Deutsche Muttersprache, gute Englischkenntnisse

### IHRE ERFAHRUNGEN

- Vertiefte Kenntnisse der Telekombranche, insbesondere VoIP-Markt, in Österreich
- Solider Beziehungsnetz mit mehr als 50 Installationspartnern
- Mehr als 5 Jahre Erfahrung bei einem Telekomanbieter oder einem Telekomdistributor
- Ausgeprägtes IT Verständnis gekoppelt mit betriebswirtschaftlichem Kenntnissen.

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Vertrauensposition mit grossem Spielraum für Eigeninitiative und selbständiges Arbeiten. Sind Sie interessiert an einer neuen beruflichen Herausforderung in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit flachen Hierarchien und jungem Team?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [jobs@peoplefone.com](mailto:jobs@peoplefone.com).