



VoIP Solutions Provider

peoplefone Group Headquarter  
Albisstrasse 107  
CH-8038 Zürich  
[www.peoplefone.com](http://www.peoplefone.com)

**peoplefone Group** est un des leaders européens de la téléphonie IP pour les petites et moyennes entreprises. Le groupe a été fondé en 2005 à Zurich et compte aujourd'hui des succursales en Allemagne, Autriche, Pologne, Slovaquie, Lituanie et Suisse. En 2016, peoplefone a été couronné comme « Best European VoIP Provider » par la magazine technologique anglais TMT.

Pour le démarrage de nos activités en France dans la région parisienne, nous cherchons notre

## Sales Manager FRANCE

### VOTRE ROLE

Chez peoplefone, nous approchons principalement nos clients finaux entreprises de manière indirecte à travers notre réseau d'intégrateurs et d'installateurs. L'objectif du responsable des ventes se concentre donc dans la recherche, le recrutement, la formation et l'accompagnement de partenaires intégrateurs. Notre ambition étant de devenir un opérateur IP français de référence pour les PME, nous sommes à la recherche d'un authentique entrepreneur qui sera impliqué dans tous les domaines d'activité au début de l'entreprise.

### VOTRE MISSION

- Développer un réseau commercial de partenaires intégrateurs et installateurs
- Préparer l'offre de produits adéquats au marché télécom français
- Organiser et piloter les road shows adressés aux intégrateurs
- Dès les premiers succès, recruter et conduire une force de vente dans toute la France
- Participer activement à la stratégie de peoplefone avec l'appui du siège en Suisse.

### VOTRE PROFIL

- Formation supérieure, ingénieur commercial ou équivalent
- Force de conviction orientée aux résultats et non aux efforts
- Tempérament d'entrepreneur
- Team player avec d'excellentes compétences sociales
- Langue maternelle française, bon niveau d'anglais.

### VOS EXPERIENCES

- Connaissances approfondies du marché télécom français et en particulier de la VoIP
- Relations solides avec plus de 100 intégrateurs ou installateurs
- Conduite d'équipes de ventes couronnée de succès.
- Plus de 10 ans d'expérience chez un opérateur ou un distributeur de produits télécoms.

Si vous cherchez donc une position de confiance exigeant force de caractère et indépendance tout en offrant un grand champ d'action, vous êtes le bon candidat. Avons-nous réveillé votre intérêt ? Nous nous réjouissons pour votre lettre de motivation et votre CV envoyé à [jobs@peoplefone.com](mailto:jobs@peoplefone.com).